

Wir sind ein expandierendes mittelständisches Unternehmen, spezialisiert auf die Entwicklung und den Bau kompletter Roboter-Produktionsanlagen. Von der Prozessanalyse über die Konstruktion, Softwareentwicklung und den Maschinenbau bis zur Inbetriebnahme bieten wir unseren Kunden ein ganzheitliches Leistungsspektrum.

Mehr als 1000 Projekte konnten wir seit Gründung 1994 für viele namhafte Kunden aus unterschiedlichsten Branchen erfolgreich realisieren. Ein hochmodernes Verwaltungs- und Montagezentrum in Ginsheim-Gustavsburg schafft optimale Arbeitsbedingungen und ermöglicht eine effiziente Projektabwicklung.

An den Standorten in Ginsheim-Gustavsburg bei Mainz und in Wolfsburg beschäftigen wir derzeit über 130 Mitarbeiter, seit 2015 sind wir ein Tochterunternehmen der MAX Automation SE.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Ginsheim-Gustavsburg nahe Mainz suchen wir ab sofort einen

## **Technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w)**

### **im Bereich Robotics, Fertigungsanlagen und Transportsysteme**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Kontaktpflege zu unseren Kunden im In- und Ausland
- Angebotsausarbeitung und Konzeptfindung von Automationslösungen
- Beraten der Kunden zu Modernisierungen und Erweiterungen ihrer bestehenden Anlagen
- Technische Klärung des Leistungs- und Lieferumfangs
- Erstellen von Preiskalkulationen unter Einhaltung der Margenziele
- Selbstständige Verhandlungsführung mit den Kunden

#### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes Ingenieurstudium oder vergleichbare Qualifikation
- Gutes betriebswirtschaftliches und kaufmännisches Verständnis
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Gute Englischkenntnisse
- Kommunikationsfähigkeit
- Mobilität, weltweite Reisebereitschaft und PKW Führerschein
- Selbstständige Arbeitsweise
- Überzeugungsfähigkeit und eine ausgeprägte Zielorientierung

#### **Wir bieten:**

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis und eine leistungsgerechte Vergütung
- Die Möglichkeit zur Selbstverwirklichung in anspruchsvollen Projekten mit vielseitigen Herausforderungen
- Einen Arbeitsplatz mit guten Karriereperspektiven
- Eine verantwortungsvolle Vertrauensposition mit Raum für eigenverantwortliches Handeln

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung einschließlich Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

**recruiting@indat.net**

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte  
an Herrn Nhat Minh Nguyen unter 06134 / 5648 – 0